

Considera establecer un negocio

¿Has considerado alguna vez iniciar tu propio negocio?

Iniciar y ser propietario de tu propio negocio puede requerir mucho más tiempo, energía y talento que la mayoría de los trabajos. Puede requerir una inversión importante de tu propio dinero y puede ser algo riesgoso, pero también puede tener una recompensa mucho mayor. Tener tu propia empresa puede darte la satisfacción de hacer un trabajo del que disfrutas y en el que usas tu talento. Si eres un buen administrador del dinero, eso también puede ser una recompensa financiera.

La realidad, según la U.S. Small Business Administration, es que menos del 50 por ciento de todas las nuevas empresas duran más de dos años. También atribuyen el 95 por ciento de todos los fracasos de negocios a la falta de experiencia y capacidad experta del propietario.

Antes de iniciar tu propio negocio, es muy recomendable que obtengas experiencia y formación trabajando para otros, particularmente si es una empresa líder en esa área. Las personas que tienen antecedentes sólidos y han pensado a fondo en su nuevo negocio tienen una probabilidad mucho mayor de alcanzar el éxito que quienes carecen de esos elementos.

Además de experiencia y formación, muchos empresarios exitosos comparten ciertas cualidades personales. Si bien es raro que una misma persona sea excelente en *todos* los rasgos indicados a continuación, esta lista puede ayudarte a decidir si querrías dedicarte a ser empresario.

Atributos clave de los empresarios exitosos

- Toma la iniciativa.** Empieza por su cuenta. Hace que las cosas sucedan en lugar de esperar y reaccionar. Se autodirige. Es independiente. No necesita jefe.
- Impulso por lograr.** Tiene el deseo y la pasión de lograr el éxito. Disfruta de la competencia. Tiene energía y resistencia. Está dispuesto a trabajar más de cuarenta horas a la semana. Está dispuesto a sacrificarse para lograr sus metas y sus sueños.
- Actitud mental positiva.** Confía en sí mismo. Cree en sí mismo. Confía en sus propias ideas, instintos y habilidades.
- Establece metas.** Crea una visión del éxito. Trabaja con concentración e intención.
- Planifica por adelantado.** Crea planes y los cumple. Los actualiza periódicamente. Sabe anticipar nuevos acontecimientos.
- Tiene recursos.** Resuelve los problemas con creatividad. Es imaginativo e innovador. Ve mejores maneras de hacer las cosas. Descubre nuevos recursos y oportunidades. Siempre encuentra la manera.
- Es un líder.** Asume la responsabilidad y acepta rendir cuentas. Le gusta tomar decisiones. Muestra una actitud de respeto hacia los demás. Motiva e inspira a otros. Da a otros la oportunidad de brillar. Comparte el crédito por el éxito. Se gana el respeto de sus pares.

Atributos clave de los empresarios exitosos (continuación)

- Es un buen comunicador.** Le gusta la gente. Tiene gran habilidad para relacionarse con la gente. Sabe escuchar. Negocia con eficacia.
- Siempre está aprendiendo.** Está abierto a las ideas nuevas. Aprende de los demás.
- Saca provecho de sus habilidades excepcionales.** Aprovecha al máximo sus puntos fuertes personales, pero no trata de serlo todo ni de hacerlo todo.
- Tiene conocimientos técnicos.** Entiende tanto los procedimientos generales de los negocios como los procesos utilizados para proveer bienes y servicios.
- Es organizado.** Es capaz de establecer prioridades. Administra bien el tiempo. Hace las cosas con puntualidad.
- Es objetivo.** Sabe evaluar los riesgos. Está dispuesto a tomar riesgos calculados. Puede tomar buenas decisiones bajo presión.
- Usa bien el dinero.** Administra bien el dinero. Considera que el dinero es una herramienta para el éxito en los negocios, en lugar de ser un fin en sí mismo.
- Es realista.** Acepta los vaivenes de los negocios. Está dispuesto a afrontar la realidad y a cambiar de estrategia o de dirección cuando ello resulta necesario.
- Es persistente.** Tiene determinación y autodisciplina. Cumple lo prometido. Satisface sus compromisos. Dedicar todo el tiempo necesario para hacer algo. Nunca se da por vencido.
- Se recupera.** Acepta el rechazo y el fracaso sin ser derrotado. Es flexible. Se adapta a las condiciones cambiantes. Aprende en base a la experiencia y los errores, crea nuevos planes y sigue adelante.

Como vaya usted repasando los artículos que usted comprobó, tome nota de los artículos que usted no comprobó. Para ser exitoso usted necesita que encontrar maneras de llenar algunos de los huecos.

Recuérdalo: hay millones de pequeñas empresas exitosas en nuestro país, pero siempre hay sitio para una más. Cuando pienses en *tu* futuro en el mundo del trabajo, ten en cuenta la opción de iniciar tu propio negocio.

Le invitamos a comunicarse con Wells Fargo para obtener más información y asistencia. Visite nuestra página web en wellsfargo.com o visite cualquier sucursal de Wells Fargo.