



Busque financiamiento

Prácticamente todas las empresas necesitan por lo menos cierto dinero para arrancar. Muchas de ellas buscan fondos adicionales en varias ocasiones una vez que la empresa está andando. ¿Dónde podrá encontrar el dinero que va a necesitar?

Fuentes corrientes de financiación para el inicio de una empresa

- **Ahorros personales**

Si no ha ahorrado todo el dinero que necesita, tendrá que combinar su propia inversión con fondos de otras fuentes. Un prestamista tendrá más confianza en que usted quiere tener éxito cuando sabe que usted tiene su propia inversión personal en el negocio. Muchos prestamistas, incluida la SBA, suelen requerir esto.

- **Préstamos de la familia y los amigos**

Su familia y sus amigos pueden creer en usted y en su plan de negocios y tal vez estén dispuestos a prestarle dinero. Esté preparado para mostrarles cómo y cuándo les podrá pagar.

- **Línea de crédito de instituciones financieras**

Los préstamos y líneas de crédito de instituciones financieras pueden ser una fuente de financiación inicial. Para pedir prestado a una institución financiera, usted tiene que tener buenos antecedentes de crédito. El crédito garantizado es ideal si está empezando y desea acumular un buen historial de crédito. Desarrolle una buena relación de trabajo con su representante bancario o prestamista. Cuanto más sepan ellos de usted y de su negocio, mejor podrán aconsejarle y ayudarle.

- **La Administración de la Pequeña Empresa (U.S. Small Business Administration o SBA)**

La U.S. Small Business Administration (SBA) es una agencia independiente del gobierno federal. Su misión es ayudar a la gente a iniciar negocios, a mantener los negocios y a lograr que los negocios crezcan. La SBA ofrece una amplia cantidad de recursos para ayudarle a iniciar, financiar y administrar su empresa, y a encontrar nuevas oportunidades de negocios. Puede ayudarle a elaborar un plan de negocios, a obtener capital inicial, a comprar bienes raíces y mucho más.

La SBA tiene oficinas en distintos lugares de los Estados Unidos para ayudarle. Para obtener más información, visite el sitio de la SBA, www.sba.gov.

Fuentes corrientes de financiación para el inicio de una empresa (continuación)

Ejemplos de servicios de la SBA:

Cómo iniciar su propia empresa: Kit inicial para una pequeña empresa; entrenamiento y asesoramiento; sesiones sobre planificación de negocios; programas de asistencia especial para minorías, discapacitados, veteranos de guerra y otros grupos; seminarios; *shareware*.

Cómo financiar su empresa: Programas de préstamos, incluyendo los que se concentran en: micropréstamos (hasta \$35,000) para empresas que se inician, están recién establecidas o en crecimiento; áreas de ingresos bajos y moderados. Líneas de crédito para capital de explotación.

- **Compromisos de los clientes con los contratos**

Sus clientes (o futuros clientes) pueden estar dispuestos a firmar contratos, o incluso a pagar por adelantado, para productos o servicios que usted se compromete a entregarles.

- **Inversionistas**

La mayoría de los inversionistas potenciales solicitarán ciertas declaraciones y un plan de negocios antes de estar dispuestos a invertir en su negocio. A fin de estar preparado para sus preguntas, analice la solvencia crediticia y el atractivo de su negocio para los inversionistas antes de preparar un plan de negocios. Si bien el plan debe reflejar sus objetivos personales de negocios, tenga presente cuál es su clientela y redacte el plan de modo que venda sus ideas a la gente que está en el negocio de ganar dinero.

Dos tipos de financiación de negocios

Hay dos tipos básicos de financiación de negocios: Financiamiento de la deuda y Financiamiento por venta de participación. Aquí está la comparación de los dos:

Financiamiento de la deuda	Financiamiento por venta de participación
<p>Definición Quiere decir pedir dinero prestado que se va a devolver en un período de tiempo, normalmente con intereses. El financiamiento de las deudas puede ser a corto plazo (la devolución completa en menos de un año) o a largo plazo (devolución completa en más de un año)</p>	<p>Definición Quiere decir que se trata de un intercambio de dinero por una participación en la propiedad del negocio.</p>

Dos tipos de financiación de negocios (continuación)

Financiamiento de la deuda	Financiamiento por venta de participación
<p>Ventaja Clave El prestamista no obtiene una participación como propietario en su empresa y las obligaciones de usted se limitan a pagar el préstamo.</p>	<p>Ventaja Clave Esta forma de financiamiento le permite obtener fondos sin asumir deudas. Es decir, sin tener que devolver una cantidad específica de dinero en una fecha determinada.</p>
<p>Reto Clave En las pequeñas empresas, es probable que para la mayoría de los préstamos se requieran garantías personales. Si usted tiene demasiadas deudas, los prestamistas podrían considerar que su empresa se ha extendido demasiado y es riesgosa para hacer inversiones adicionales. Asimismo, quizá usted no pueda soportar las bajadas imprevistas de los negocios, la escasez de crédito o un aumento de la tasa de interés si tiene un préstamo con tasa ajustable</p>	<p>Reto Clave La principal desventaja del financiamiento por venta de participación de valores es que usted ya no es propietario del 100% de su empresa y, por lo tanto, debe compartir un cierto control con otros inversionistas.</p>

Cómo atraer a los inversionistas

La mayoría de los inversionistas potenciales le solicitarán ciertos estados financieros y un plan de negocios antes de estar dispuestos a invertir en su empresa. Con el objeto de estar preparado a responder a sus preguntas, analice la calificación crediticia y el atractivo para los inversionistas que tiene su empresa *antes* de elaborar un plan de negocios. Si bien el plan debe reflejar sus metas personales para el negocio, tenga en cuenta cuál será su clientela y redacte el plan de modo que venda sus ideas a gente que se dedica a ganar dinero.

Le invitamos a comunicarse con Wells Fargo para obtener más información y asistencia. Visite nuestra página web en wellsfargo.com o visite cualquier sucursal de Wells Fargo.